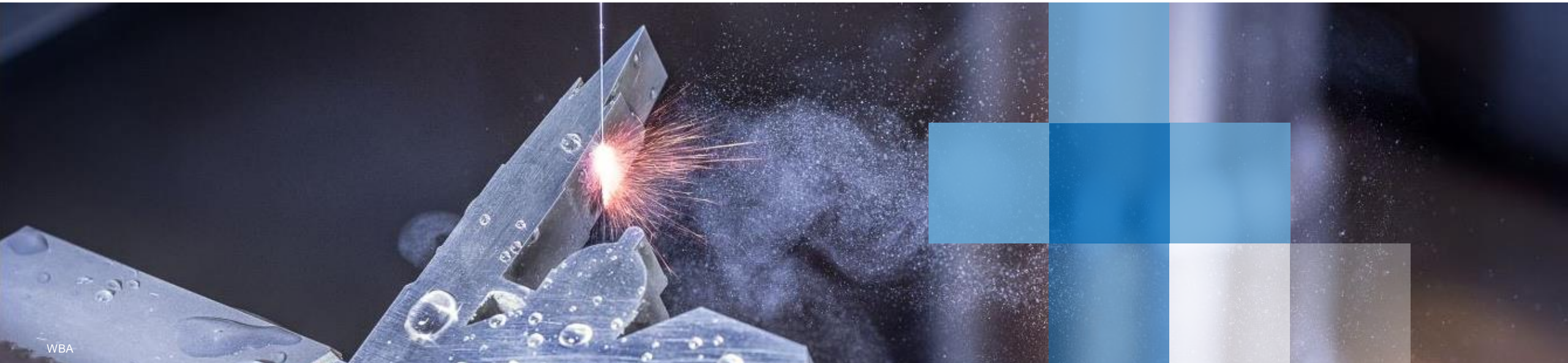




**WBA
WERKZEUGBAU
AKADEMIE**



GEMEINNÜTZIGE KIMW FORSCHUNGS-GMBH



Mehr Wertschöpfung - wie Agenten Prozesse und Entscheidungen verbessern

Sebastian Spelz

Technologietage | KIMW | Lüdenscheid | 24. März 2026

Die WBA Aachener Werkzeugbau Akademie

Unikate in Serie

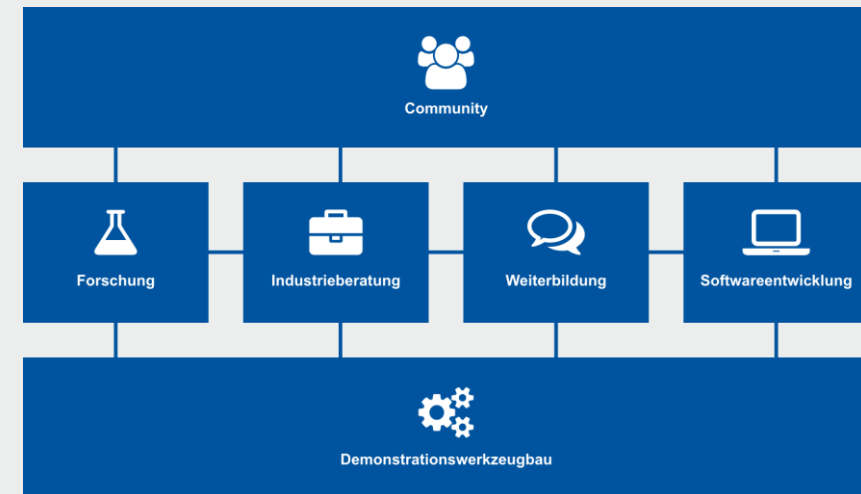


Wissensmanager des deutschen Werkzeugbaus



Geschäftsfelder

Die WBA ist durch ihre Innovationskraft und ihre starke Community aus führenden Unternehmen und Expert:innen der Branche elementarer Bestandteil des Werkzeugbaus in Deutschland.



Gegründet 2010 als Spin-off der RWTH Aachen



40 wissenschaftliche und nicht-wissenschaftliche Mitarbeiter:innen

Community

Aktueller Mitgliederstand

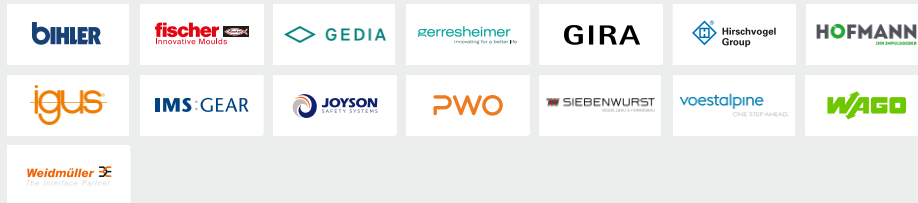


Werkzeugbaubetriebe

Premium



Business



Basis



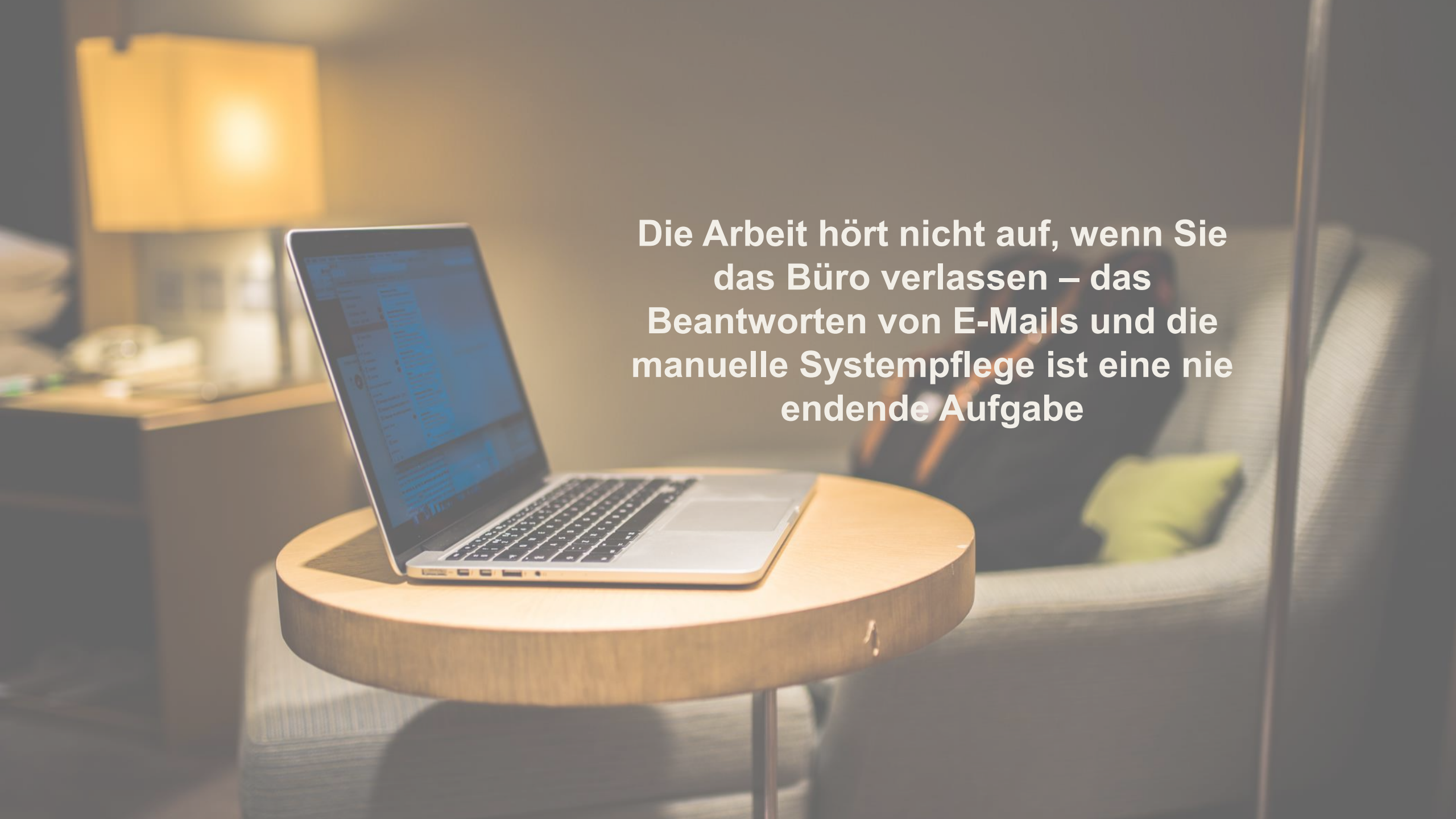
Kooperationsmitglieder



WBA-Community

- Premium: 6 Mitglieder
- Business: 15 Mitglieder
- Basis: 35 Mitglieder
- Kooperation: 38 Mitglieder
- **Gesamt: 94 Mitglieder**

Stand: März 2026

A photograph of a modern interior. In the foreground, a silver laptop is open on a round, light-colored wooden table. The laptop screen displays a blue-toned interface, possibly a calendar or email inbox. The background is softly blurred, showing a warm, glowing lamp on a side table and a person sitting on a sofa. The overall atmosphere is cozy and quiet.

**Die Arbeit hört nicht auf, wenn Sie
das Büro verlassen – das
Beantworten von E-Mails und die
manuelle Systempflege ist eine nie
endende Aufgabe**

Multiagentensystem als Anwendungsbeispiel

Im Vertrieb legen Agenten die Grundlage für saubere Daten und stabile Prozesse



Bearbeitung einer unstrukturierten Anfrage per E-Mail, bis zur Angebotserstellung



Mitarbeitende



Vertriebsagent



AV Agent

- Hoher Abstimmungsaufwand
- Fehleranfällige und repetitive Aufgaben
- Aufwändige Informationssuche
- Aufwändige manuelle Systembedienung



Mausklicks: 200 – 300



Angebotserstellungszeit: 1 – 5 d



Aufwände: 0,5 – 6 h



Mausklicks: 10 – 30



Angebotserstellungszeit: < 0,5 d

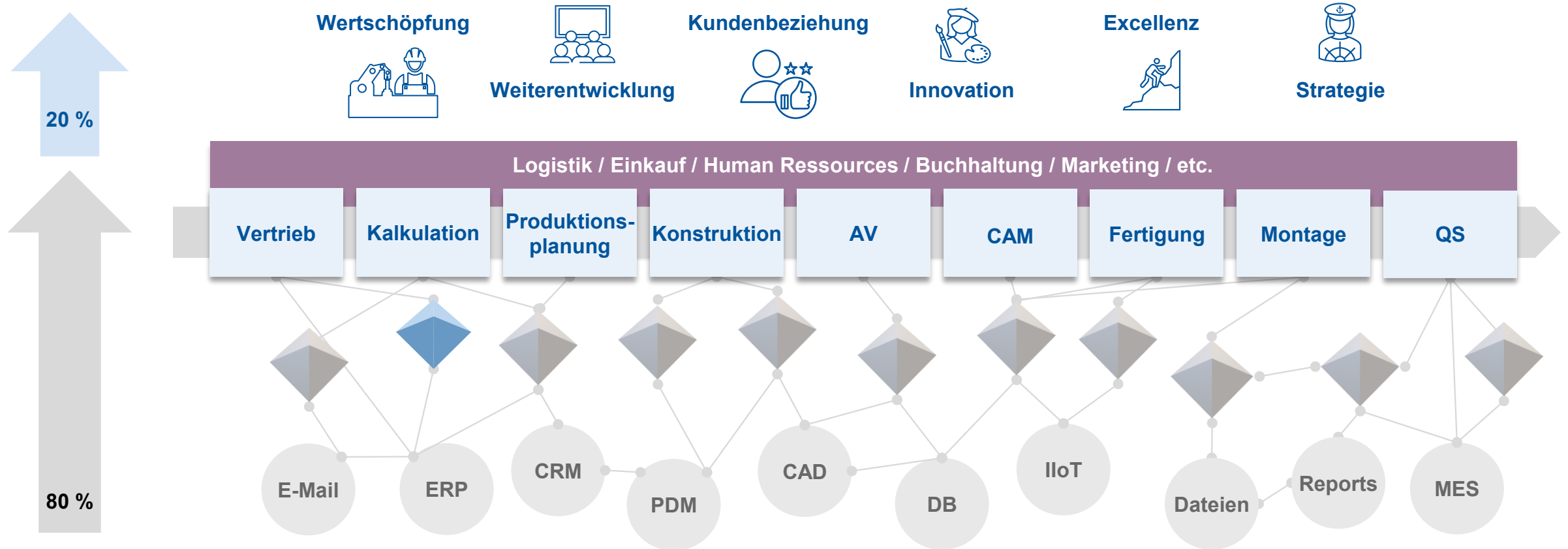


Aufwände: 0,0 – 0,5 h

**Agenten zeigen großes Potenzial, Aufwand und Zeit zu sparen und die Datenqualität zu erhöhen –
durch den Einsatz des Vertriebsagenten lassen sich in der Lohnfertigung der WBA über 80 % der Vertriebsaufwände einsparen**

Der Agent als unternehmensspezifischer Befähiger

Agenten nutzen, um die Unternehmensprozesse von morgen zu gestalten



Mit einem geeigneten Multiagentensystem lassen sich 80 % der Fleißarbeit automatisieren und reduzieren – damit die Mitarbeitenden sich auf die wertschöpfenden Tätigkeiten fokussieren können



LIVE Demonstration

Die WBA Aachener Werkzeugbau Akademie

Ihr Ansprechpartner



Dr.-Ing.
David Welling
Geschäftsführer



M.Eng.
Sebastian Spelz
Leiter Technik & Digitale Produktion

WBA Aachener Werkzeugbau
Akademie GmbH

Campus-Boulevard 30
52074 Aachen | Deutschland



Folgen Sie uns auf [LinkedIn](#)